

LA PRESENCIA DE ISRAEL EN AMERICA CENTRAL

FERNANDO CORDERO *

Introducción

A diferencia del Caribe, donde los Estados Unidos han compartido su área de influencia con las antiguas potencias europeas, América Central ha constituido un dominio exclusivo de los Estados Unidos. Durante este siglo el predominio político, económico y militar de este país en la región, se ha expresado en diversas formas de intervención tanto directas como indirectas.

América Central parece ser el lugar menos apropiado para encontrar la presencia israelí ya sea por razones históricas —área de escasa inmigración judía—, como por conveniencia económica — si consideramos el tamaño del mercado regional y la predominancia económica de Estados Unidos.

Las actividades de Israel en la región despiertan extrañeza, al desconocerse las verdaderas causas que motivan a este país a interesarse en un área en profunda crisis y cuyos gobiernos reiteradamente han sido denunciados por sus crímenes en contra de la población civil.

En la visión actual de la Casa Blanca, donde predomina la ideología de la Guerra Fría, el rol de los Estados Unidos como líder de la Civilización Occidental es movilizar los regímenes aliados para luchar contra el Comunismo a través del mundo.

Paralelamente, en Israel se observa una actitud cada vez más militarista que lleva a privilegiar las relaciones con los gobiernos de fuerza del Tercer Mundo. La posibilidad de hacer negocios y ganar influencias políticas en forma fácil no ha podido ser resistida.

Israel no es el único país que ha caído en esta tentación; otros países que cooperan y efectúan ventas militares a los gobiernos de la región son Argentina, Chile, Colombia, Venezuela y Taiwan.

* Instituto de Estudios Latinoamericanos de la Universidad de Estocolmo.

I. Objetivos y antecedentes generales

La crisis que afecta a Centroamérica se expresa en la mayoría de los países, entre otras cosas, en un estado de guerra interna. Las consecuencias inmediatas de esto han sido una militarización de la región y la intervención de países ajenos al área, en los planos político, económico y militar.

El objetivo de este trabajo consiste en estudiar más ampliamente la intromisión de uno de estos países, específicamente el caso de Israel.

Estudiar la intervención de este país en América Central significa abordar algunos aspectos que parecieran no estar en directa relación con el tema aquí propuesto. Anteriormente se ha señalado que Israel tendría motivos no tradicionales para interesarse en la región; de ahí la necesidad de observar algunas particularidades.

Cualquier intento explicativo de la conducta de Israel en América Central aconseja examinar aspectos tales como algunos elementos de su política exterior, la cooperación técnico-agrícola, fuerzas armadas e industria militar.

En cuanto al punto principal de este estudio, se desea examinar la forma como han evolucionado las relaciones de Israel con América Central. Los elementos que han contribuido a tal evolución se obtienen tanto de la situación interna de Israel como del desarrollo de la crisis centroamericana y la reacción de los Estados Unidos.

Las relaciones de Israel con América Central se analizan a partir de tres aspectos principales como son las relaciones exteriores, la cooperación técnico-agrícola y las ventas militares y la asesoría militar.

La forma como Israel es percibido en América Central, y cómo a su vez esta acción es vista en el seno de la sociedad israelí, constituye el punto final de este estudio.

En términos generales se desea caracterizar más realmente el rol de Israel como aliado de Estados Unidos, en lo que se relaciona con el grado de autonomía con el que actúa en América Central y los mutuos beneficios que pueden derivar de esta intromisión.

Política Exterior de Israel

Israel y Estados Unidos

Es ampliamente conocida la importancia que asigna Israel a sus relaciones con los Estados Unidos. En las siguientes líneas se señalan algunas de las razones que explican esta situación.

La importancia cuantitativa de la población judía de los Estados Unidos, siete millones de personas, la colocan en primer lugar a nivel de población judía. El segundo país en importancia es Israel con tres millones de judíos.

En la formación del Estado de Israel, tuvieron importante participación muchos judíos de USA, los que contribuyeron política, económica y militarmente.

La población judía de USA es influyente en la vida económica y política del país. Desde los directorios de importantes bancos comerciales hasta el Congreso con el lobby judío, la importancia de esta minoría es manifiesta.

Desde el año 1968, USA es el proveedor más importante de Israel en armas, tecnología y asistencia militar. A modo ilustrativo se puede señalar que entre 1960-69, las ventas militares de USA a Israel fueron US\$ 159 millones mientras que en el período 1970-79, la cifra llegó a US\$ 5.497 millones.

A nivel individual el socio comercial más importante de Israel es USA. El año 1982, el 20% del total del comercio exterior se realizó con este país.

Israel considera que puede ofrecer a Estados Unidos una localización geográfica central que permite actuar en cualquier dirección necesaria, una estabilidad política poco común en la región, y una capacidad e infraestructura militar de primera calidad, producto de la experiencia obtenida en los diferentes conflictos armados con los países árabes.

El nacionalismo árabe unido a estructuras sociales en transformación y un renacimiento religioso ortodoxo, más el interés de la Unión Soviética en Medio Oriente hacen del Estado de Israel un factor de presión favorable a USA.

Por lo expuesto, son muchas las razones que explican el mutuo interés de estos dos países en mantener estrechas relaciones.

Israel y Europa

Israel siempre ha mantenido buenas relaciones con Europa, a pesar de las dificultades pasadas y presentes, tales como el mandato Británico, el holocausto y últimamente el embargo francés.

Durante los primeros años de la creación de Israel, dominaban las relaciones políticas con Europa. Con los años, la influencia política de Inglaterra y Francia en el Medio Oriente disminuyó, lo que determinó que los aspectos políticos de la relación con Europa pasaran a segundo plano¹.

Un factor de primera importancia en el interés de Israel por Europa, es la existencia de cuatro millones de judíos europeos. Este continente es la segunda región en importancia de acuerdo al tamaño de la población judía.

Europa fue el lugar inicial para la adquisición de equipo militar, en el período previo a la independencia, que en un primer momento correspondieron a excedentes de la 2da. Guerra Mundial y a partir de mediados de la década del cincuenta comprando equipo nuevo en Inglaterra, Francia y Alemania.

La nacionalización del Canal de Suez (1956), le demostró a Israel que sus propios intereses no eran opuestos a los de las antiguas potencias europeas. El ataque posterior de Israel a Egipto fue apoyado por una fuerza combinada de Inglaterra y Francia; este hecho marca tempranamente el carácter de Israel como un importante aliado de las potencias occidentales.

El año 1967, marca el término de la influencia política de Europa en el Medio Oriente. Es la fecha del embargo a las ventas militares de Francia a Israel, lo cual se traduce en el aumento de las relaciones políticas con Estados Unidos.

Las relaciones comerciales de Israel con Europa no han perdido importancia. El Mercado Común Europeo (MCE), continúa siendo el socio comercial más importante de Israel. El año 1982, el 37% de las importaciones y el 33% de las exportaciones se realizaron con el MCE.

Israel y Sudáfrica

Las relaciones diplomáticas entre estos dos Estados han sido estrechas desde un comienzo; ya el año 1947, cientos de voluntarios sudafricanos participan en la guerra por la independencia de Israel.

Estas relaciones han continuado siendo amistosas en los conflictos sucesivos de

1. Israels Ambassad, Informationsavdelningen: Fakta om Israel.

Israel con sus vecinos árabes. A modo de ejemplo se puede mencionar la guerra de 1973, conflicto al que Sudáfrica envía 1.500 combatientes de origen judío, aviones Mirage y la transferencia de 30 millones de dólares a disposición inmediata del Estado de Israel².

La población sudafricana de origen judío asciende en la actualidad a unas 120 mil personas, siendo —per cápita— la colonia judía más rica del mundo. Considerando las misma base se puede decir que los judíos sudafricanos son los que envían la mayor cantidad de dinero per cápita —a nivel mundial— a Israel³.

En la actualidad la cooperación militar constituye uno de los principales rubros de intercambio. Sudáfrica adquiere aproximadamente el 35% del valor de las exportaciones de armamento efectuadas por Israel.

El desarrollo de la alianza militar —entre estos dos países— en el período 1976-1980, en el campo de las armas tradicionales, investigación nuclear, equipo electrónico y técnicas de guerra relámpago, se encuentra suficientemente documentado habiéndose publicado algunos de estos informes en la serie especial de las Naciones Unidas, Comisión Contra el Apartheid⁴.

Un dato que puede ilustrar el nivel de las relaciones de Sudáfrica con Israel es el hecho de que a los oficiales de reserva sudafricanos de origen judío, les está permitido servir en las fuerzas armadas israelíes, al mismo tiempo que está autorizado el traslado de bienes y fondos a Israel sin mayor tramitación.

Israel y Sudáfrica son oficialmente duramente criticados en Occidente, al tiempo que extraoficialmente son apoyados al ser vistos como baluartes de la civilización Occidental. Se considera que sin estos dos focos de poder, las respectivas regiones caerían en una anarquía anti-occidental.

Israel y Africa

Israel aparece en la escena africana en la década de los 50 y 60, clamando ser una pequeña nación del Tercer Mundo, habitada por un pueblo que ha sufrido la persecución árabe y europea. De esta manera ellos trataban de establecer un puente con la población africana negra, explotada y discriminada⁵.

A parte de la imagen anterior, Israel es presentado en los medios de comunicación africanos —durante la década del 60—, como un pequeño Estado muy laborioso que había logrado milagros en el desarrollo agrícola, además como una nación valiente que había sabido defenderse de los países árabes y que había contribuido con las naciones recientemente independientes —africanas— ofreciendo asistencia sin condiciones o intenciones “imperialistas”. Es la época en que Israel mantiene relaciones diplomáticas con 28 naciones africanas (1968).

En los años setenta esta imagen se empaña enormemente; Israel es presentado como un Estado agresor racista, aliado de Sudáfrica y que el Sionismo —al igual que el Apartheid— es racista⁶. Esta situación se haría presente a partir de la guerra de Yom Kippur en 1973.

Las presiones de los países árabes al interior de la Organización de Unidad Africana y la posibilidad de recibir una asistencia económica de envergadura, contribuyeron en parte al acercamiento de Africa a los países árabes.

2. Husain, Azim: *The West, South Africa and Israel: A Strategic Triangle*, op.cit., p 70.

3. *Ibd.*, p 69.

4. *Ibd.*, p 71.

5. Gramma, *Resumen Semanal*, 8 de abril de 1984, p 2.

6. Oded, Arye: *Africa, Israel and Arabs*, p 60.

En otras palabras, la actitud de los Estados Africanos hacia Israel se modela de acuerdo al desarrollo de las relaciones árabe-israelíes más que por las relaciones bilaterales de África e Israel, una situación que resulta de la influencia política y económica de los árabes y su intensa y variada actividad sobre el continente africano y la Organización de Unidad Africana⁷.

Israel ha cambiado su política y estrategia para África; ya no pretende ser un país no alineado que provee con asistencia económica y técnica a los países africanos. Ahora vende seguridad en los campos militares y de inteligencia a los regímenes pro-occidentales. Por ello, en la actualidad sólo seis países africanos tienen relaciones diplomáticas con Israel.

Cooperación Técnico-agrícola de Israel con Países en Desarrollo

Uno de los principales logros del Estado de Israel se encuentra en la agricultura. En 1948 cerca del 18% del total de la fuerza de trabajo estaba ocupada en este sector que, empero, no era capaz de satisfacer la demanda de alimentos del país.

En 1961, si bien la población total se había duplicado y la población rural disminuido a menos del 6% del total de la población ocupada, Israel era virtualmente autosuficiente en alimentos, si consideramos que el valor de las exportaciones compensa el valor de las importaciones⁸.

Durante más de tres décadas, el desarrollo agrícola de Israel ha sido una historia de éxitos. Israel absorbió rápidamente la tecnología externa de la agro-industria, adaptándola y mejorándola. Vía el Programa de Cooperación Técnica (PCTI), Israel ha exportado know-how agrícola a más de 50 países del Tercer Mundo⁹.

Los orígenes del PCTI se remontan a fines de la década del cincuenta, siendo los promotores de esta idea y su desarrollo: Golda Meir y Moshe Dayan.

El presupuesto anual del PCTI no excede los 10 millones de dólares. La naturaleza cooperativa de las actividades del PCTI se refleja en la distribución de los costos con los países invitados, Naciones Unidas y otras agencias internacionales tales como el BID, OEA, Programa para el Desarrollo de las N.U., Agencias Exteriores de Ayuda de Alemania Occidental, Países Bajos y Suecia¹⁰.

A lo largo de la existencia del PCTI, la distribución geográfica de las operaciones ha variado considerablemente. Hasta el año 1973, África absorbía el 60% de los expertos y el 40% de los instructores. Como consecuencia de la guerra de 1973, la mayor parte de los países africanos rompieron relaciones diplomáticas con Israel con lo cual las actividades del PCTI en la región se redujeron drásticamente.

Así como África decrece en importancia, América Latina y el Caribe aumentan su participación como receptores del PCTI. Entre 1974 y 1976, fueron asignados a la región el 65.7% de los expertos israelíes enviados al extranjero.

7. *Ibd.*, p 68.

8. Meissner, Frank: *Israeli Technical Cooperation in Agriculture*, op.cit., p 1.

9. *Ibd.*, p 18.

10. *Ibd.*, p 10.

Las Fuerzas Armadas y la Industria Militar de Israel

La transformación de las organizaciones voluntarias, semiprofesionales y altamente politizados en un ejército unificado, de servicio obligatorio, profesional y despolitizado, constituyó un paso fundamental en la consolidación del nuevo Estado¹¹.

Los crecientes requerimientos tecnológicos determinaron una temprana profesionalización de las FF.AA., al tiempo que fomentaron una estrecha participación con técnicos civiles. En este mismo contexto, siguiendo con la tradición de la Haganah (Defensa) en cuanto a la autosuficiencia en el armamento, las FF.AA. colaboran estrechamente con el Ministerio de Defensa en lo referente a la industria militar estatal.

La organización, administración y recursos humanos de las FF.AA. de Israel han sido exitosamente aprovechados por la sociedad israelí en su propia expansión, desarrollo industrial y modernización. La élite militar se ubica tanto en la tecnocracia industrial como en la burocrática. Un modelo tácito pero altamente institucionalizado ha sido establecido entre las FF.AA. y la sociedad.

En relación a la Industrial Militar Israelí (IMI) se puede decir que constituye un subsistema de la Defensa Nacional y más precisamente del Complejo Militar Industrial de Israel, cuyo centro está formado por: i) Las FF.AA. de Israel, ii) Los organismos de inteligencia tales como el Mossad, iii) El Ministerio de Defensa, iv) La Industria Militar, tanto estatal como privada y v) Representaciones políticas¹².

El desarrollo de la IMI responde a la necesidad de eliminar el riesgo de embargo o demora en la decisión política en autorizar la venta de armas en un momento crítico.

La Industria Militar de Israel emplea en forma directa alrededor de 60.000 personas, tanto en el sector estatal como en el privado, y en forma indirecta emplea cerca de 250.000 personas¹³.

El desarrollo y la manufactura militar en Israel, es efectuado por unidades sujetas en forma directa o indirecta al control del Ministerio de Defensa — un detalle de las principales empresas militares de Israel se entrega en el Anexo 1.

II. Israel y América Central

Antes de comenzar con el estudio de los diferentes puntos, creo de interés referirme generalmente a dos aspectos que ayudan a completar la visión de las relaciones entre Israel y América Central.

El primer aspecto tiene relación con la población judía en la región, que según los datos disponibles es reducida. Durante la década del setenta esta población tiene un crecimiento promedio de 2,4% anual. En términos absolutos la población judía creció más en Costa Rica y Guatemala.

Acerca del crecimiento de la población judía en la región, es más lógico pensar que se ha producido por efecto de la inmigración más que por un aumento de la natalidad. Lamentablemente no se tuvo información sobre el origen y el tipo de inmigrante, como también se desconocen las variaciones que se han producido en la población judía a partir de 1979.

11. Pelmutter, Amos: *Military and Politics in Israel*. op. cit., 72.

12. Lissak, Moshe. (Edited by): *Israeli Society and its Defense Establishment*, op. cit., p. 107.

13. ISLA, May 6/ 1984, p 2272 California.

En el caso de Nicaragua se sabe que parte importante de dicha población emigró después del derrocamiento del dictador Anastasio Somoza. Sin temor a equivocarnos se puede afirmar que esta población ha variado en El Salvador y Honduras a causa de las tensiones existentes en la región.

CUADRO No 1

Población Judía Estimada en Centroamérica: 1968-1979

	1968	1970	1974	1976	1978	1979
El Salvador	300	300	300	310	350	350
Guatemala	1500	1900	1900	1900	2000	2000
Honduras	150	150	200	200	200	200
Nicaragua	200	200	200	200	200	200
Costa Rica	1500	1500	1500	1500	2500	2500
Panamá	2000	2000	2000	2000	2000	2000
Total	5650	6050	6100	6110	7250	7250

Fuente: Statistical Abstract of Latin America Vol. 22, Los Angeles 1983.

El segundo aspecto se refiere al intercambio comercial de Israel con Centroamérica. Teniendo como base el Anexo No. 2, se observa que este intercambio es reducido en proporción al total del comercio exterior con el continente americano, donde el mayor socio comercial son los Estados Unidos.

Los principales países de América Central con los cuales Israel comercia actualmente son Guatemala y Panamá. Hasta el triunfo de la Revolución sandinista, Nicaragua tiene un intercambio comercial importante con Israel.

Considerando el período 1970-1982, el intercambio comercial es especialmente favorable a Israel durante los años 1973-1977. Por otra parte hay que hacer notar que la balanza comercial, durante todos estos años ha sido favorable a Israel aún cuando un porcentaje bastante importante de las transacciones comerciales no son registradas estadísticamente, como es el caso de las exportaciones de armamento.

CUADRO No.2

Comercio Exterior de Israel con América Central
(millones de dólares)

Año	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982
País											
Guatemala											
Importaciones	0.1	0.1	0.1	—	0.1	0.2	0.5	0.3	0.1	0.2	0.2
Exportaciones	0.1	0.2	0.3	1.0	4.0	2.2	1.6	2.2	3.8	4.2	3.8
Panamá											
Importaciones	0.1	—	—	0.2	2.5	15.0	6.5	19.3	30.7	0.6	0.6
Exportaciones	0.9	2.2	6.3	3.0	3.2	9.8	3.8	3.0	5.5	3.3	4.2
Otros países											
Importaciones	0.2	0.1	0.2	0.1	—	1.5	4.1	0.7	4.6	250.9	
Exportaciones	1.1	2.0	7.1	5.7	18.0	4.3	2.7	2.9	5.4	10.3	5.7
A. Central Total											
Importaciones	0.5	0.3	0.3	0.3	2.6	16.7	11.1	20.4	35.4	3.3	1.7
Exportaciones	2.4	4.7	13.7	9.7	25.2	16.3	8.1	8.1	14.7	17.8	13.7
Continente											
Americano Total											
Importaciones	437	669	884	1143	986	1115	1277	1728	1770	1882	1810
Exportaciones	256	313	375	338	353	660	782	872	1081	1445	1287

Fuente: Statistical Abstract of Israel 1975, 1977, 1979, 1981, 1983.
Central Bureau of Statistics, Jerusalem.

Relaciones Diplomáticas de Israel con América Central

Las relaciones diplomáticas entre Israel y los países centroamericanos datan desde pocos días después de la declaración oficial de la existencia del Estado de Israel. Entre los primeros países que reconocieron el nuevo Estado estuvieron: Guatemala, Costa Rica y Panamá¹⁴.

Algunas personas han señalado que Israel mira con simpatías a Centroamérica, desde el momento en que Nicaragua permitió a algunos movimientos de liberación judíos, transportar armamento a Palestina en barcos de bandera nicaragüense¹⁵.

No obstante lo señalado anteriormente, América Central no constituía un capítulo que preocupara especialmente a los encargados de las relaciones exteriores de Israel. Se podrían mencionar como causas de esta actitud la distancia geográfica, la gran influencia política ejercida en la región por los Estados Unidos, la reducida importancia económica de la región, la seguridad de la población judía residente y el escaso tamaño de esta población.

Las relaciones diplomáticas de Israel con América Latina evolucionan desde el estadio de las intensas campañas diplomáticas (1947-1960), destinadas a asegurar el apoyo de América Latina a la causa de Israel en las discusiones N.U. relativas a la partición de Palestina, la admisión del naciente Estado o el conflicto de 1956.

Una segunda etapa (hasta 1972) puede ser la relacionada con la Revolución cubana y su impacto en los sectores de izquierda del continente, y la crisis de las relaciones con Argentina, resultado del secuestro del criminal de guerra alemán Adolf Eichmann, lo que determina una revisión de la política exterior de Israel. Además, en esta época se pone en marcha la Alianza para el Progreso, lo cual venía a coincidir con las metas y la estrategia de los programas de cooperación israelíes aplicados en África y Asia.

La tercera etapa de las relaciones de Israel con América Latina comienza en 1973, cuando se produce un cambio sustancial de las relaciones de Israel con los países africanos, adquiriendo un rol importante las relaciones con América Latina, y naturalmente con América Central dándose especial importancia al aspecto comercial y en particular a la venta de armamento.

Resumiendo tenemos que en un comienzo la prioridad de las relaciones exteriores de Israel, está centrada en asegurar el apoyo diplomático para la existencia de la nueva nación. Posteriormente se busca fortalecer la imagen de Israel a través de la cooperación técnica. Finalmente se llega al momento donde las relaciones exteriores de este país tienen como medio para asegurar las simpatías de muchos países del Tercer Mundo, la venta de armamento. Esto se observa nítidamente en el caso de América Latina, donde es posible encontrar equipo militar y armamento de procedencia israelí desde el Cabo de Hornos hasta el Río Grande.

Cooperación Técnico-Agrícola de Israel con Países de América Central

El primer contacto en el plano de la cooperación entre Israel y América Central parece producirse a través de las organizaciones sindicales y los movimientos de combatientes judíos; respecto a esto hay que recordar la concesión de bandera nicara-

14. Ben-Gurion, David: *The Jews in their Land*, op.cit., p. 333.

15. *Time*, May 7, 1984, p. 27.

güense a barcos que transportaban armas a Palestina. En lo que se refiere a las organizaciones sindicales tenemos que en 1949, dos líderes sindicales guatemaltecos fueron invitados a Israel por la Confederación de Trabajadores de Israel (Histadrut), permaneciendo un mes en Israel¹⁶.

La presencia oficial de Israel, a través de programas de cooperación, se percibe claramente en la década del sesenta cuando el gobierno de Estados Unidos invita a los israelíes a popularizar sus programas de acción cívica para contrabalancear la influencia cubana¹⁷.

Hasta el año 1973, América Latina y el Caribe reciben el 20% de los expertos israelíes enviados al exterior y el 18% de las becas entregadas. El empeoramiento de las relaciones diplomáticas con los países africanos, es una de las causas principales que explican por qué tres años después, el 67% de los expertos israelíes trabajaban en América Latina.

La información que entega Saphira (ver Cuadros 3 y 4), confirma plenamente el énfasis que se da en la década del setenta a las relaciones con América Latina, y con ello a Centroamérica al comparar el número de expertos y becas destinadas a la región antes y después de 1970¹⁸.

Junto con la agricultura, la mayoría de las otras actividades de asistencia en América Latina, pueden ser agrupadas en tres grandes rubros: 1) cooperativismo y trabajo, 2) organizaciones juveniles y 3) administración de empresas.

El Programa de Cooperación Técnica de Israel (PCTI), forma parte del Ministerio de Relaciones Exteriores; es un organismo de coordinación donde participan diversas instituciones especializadas, encargadas de implementar los planes de cooperación. El Ministerio de Agricultura participa con su Centro Internacional de Cooperación Agrícola, uno de los organismos más importantes dentro del PCTI, si se toma en cuenta que la agricultura es el rubro principal de la cooperación israelí. Entre 1958 y 1976, el 37% de los expertos enviados al exterior, como parte de los programas de cooperación, eran especialistas agrícolas.

CUADRO No 3

Expertos de Israel en América Latina

	Total 1962-70	1972	1974	1974	Total 1972-74
El Salvador	12	4	9	9	22
Guatemala	18	9	9	12	30
Honduras	6	-	5	7	12
Nicaragua	5	4	11	12	27
Costa Rica	21	6	9	14	29
Panamá	2	9	10	13	32

Fuente: Sobre la base del cuadro No 2 del artículo de Yoram Shapira "Israel's International Cooperation Program with Latin America."

16. Newbold, Richard A: *Crucifixion by Power*, op. cit., p 456.

17. *Le Monde Diplomatique*, octubre 1982, p 2.

18. Shapira, Yoram: *Israel's International Cooperation Program with Latin America: Political Angle*.

Otra área del PCTI es la relativa de Organizaciones Juveniles donde se intenta aprovechar la experiencia del Movimiento de Jóvenes Combatientes (Nahal), que son unidades agrícolas-militares de pioneros. Las actividades en esta área comenzaron en América Latina el año 1962 bajo los auspicios del Ministerio de Defensa, Departamento de Cooperación y Relaciones Exteriores. Por una década Israel promovió exitosamente la idea de usar a los militares como factor de desarrollo nacional¹⁹. Estos programas han sido aplicados en Costa Rica (1966 y 1969), Panamá (1971) y El Salvador (1972). Según Saphira, en estos programas se habría descartado el aspecto militar por cuanto los ejércitos de América Latina cuentan con Escuelas Militares de larga tradición²⁰. Si lo anterior es válido para América Central, no se puede asegurar.

El año 1972, el área de Organizaciones Juveniles pasa a depender de la Confederación de Trabajadores Judíos (Histadrut).

Sobre el PCTI existe la sospecha de ser utilizado para encubrir la Asistencia Militar israelí. Este sería el caso de Guatemala, al que Israel proporcionó —en 1978— 50 becas del PCTI para estudios de cooperativismo campesino y agrícola. Entre los beneficiarios se encontraban varios oficiales del ejército guatemalteco²¹.

Es difícil determinar la importancia del PCTI, a partir de lo invertido en este programa, ya que la mayor parte de los proyectos auspiciados son realizados en forma bi y multilateral, por lo cual los fondos asignados por Israel constituyen sólo una parte del costo total de los proyectos.

Globalmente se conocen algunas cifras que señala que hasta 1973, el PCTI habría invertido 65 millones de dólares y que hasta el año 1975 la cifra fluctuaría entre los 80 y 100 millones de dólares²².

Por otra parte se sabe que Israel habría invertido en el PCTI entre 1975 y 1976, la suma de 3 millones de dólares a los cuales deben agregarse 20 millones de dólares aportados por organismos internacionales²³. Lo anterior puede ser complementado con la información de que en 1975, el 55% del aporte directo israelí al PCTI fue destinado a Latinoamérica²⁴.

La falta de información oficial acerca del presupuesto del PCTI ha favorecido las especulaciones al respecto, como por ejemplo la eventual existencia de un convenio entre Israel y la Organización de Estados Americanos (OEA), para el envío de técnicos de diversas especialidades a Latinoamérica, por cuyos servicios el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) habría cancelado la suma de 122 millones de dólares²⁵.

19. *Ibd.*, p 15.

20. *Ibd.*, p 19.

21. Gramma, *Weekly Review*, June 23, 1984, p 10.

22. Shapira Y. op. cit., p 30; Meissner F. op. cit., p 13.

23. Shapira Y. op. cit., p 13.

24. *Ibd.*, p 30.

25. Gramma, *Resumen Semanal*, 27 de agosto 1984, p 2.

CUADRO No 4

Becados Centroamericanos en Israel

	Total 1962-70	1971	1972	1973	1974	1975	Total 1971-75
El Salvador	61	14	8	13	4	14	53
Guatemala	72	23	8	12	14	42	99
Honduras	43	4	9	5	7	6	31
Nicaragua	41	8	12	9	4	10	43
Costa Rica	87	3	15	25	15	12	70
Panamá	45	3	36	17	9	15	80

Fuente: Sobre la base del cuadro No 3 del artículo de Yoram Shapira "Israel's International Cooperation Program with Latin America.

El Comercio de Armas de Israel con América Central

La venta de armas a América Central (armas livianas, comunicaciones y equipo electrónico, aviones de uso militar y asesoría de inteligencia), es proporcionalmente pequeña aunque altamente significativa para la región²⁶.

Israel comenzó su ofensiva de ventas militares a América Central a mediados de la década del setenta, al tiempo que toda su industria militar estaba comenzando su auge de postguerra — 1973²⁷.

Israel ha encontrado su ubicación en el mercado internacional de armas, hallando sus principales clientes entre aquellas naciones que son regularmente condenadas por los organismos internacionales, por sus continuas violaciones a los Derechos Humanos²⁸.

Como todo vendedor de armas, Israel se preocupa de no mezclar negocios con posiciones ideológicas como se desprende de las declaraciones del Ministro de Relaciones Exteriores Yitzhak Shamir, cuando en diciembre de 1982 declaraba que Israel estaba dispuesto a vender armas a cualquier país latinoamericano, no importando su régimen político²⁹.

La cooperación de Israel interesa a Washington, por lo que este país puede aportar en Centroamérica; no sólo armas para los contrarevolucionarios, sino también, know-how y entrenamiento³⁰. Por lo demás, Israel recibiría los medios económicos para ejecutar ciertas ventas de armas que están vedadas a Estados Unidos³¹. Estos recursos —según proponen autoridades israelíes— se obtendrían a través de autorizar a los beneficiarios de los Créditos Externos para Ventas Militares de los Estados Unidos, a gastar este dinero en la compra de equipo militar en Israel y que Estados Unidos compre equipo militar obsoleto y excedentes militares de Israel, para la transferencia a terceras partes³².

Hoy en día, Israel ve su participación en el comercio de armas con América Central como una forma de mejorar su comercio, reducir los costos internos de producción de armamento para su propia defensa y quizás, lo más importante, apoyar movimientos y gobiernos cuyos oponentes tienen lazos, sin embargo insignificantes, con la Organización de Liberación Palestina (OLP)³³.

El incremento de las ventas de armamento a Latinoamérica, es un modo de aliviar el creciente déficit comercial israelí. El interés estratégico militar de Estados Unidos coincidiría, de ese modo, con el interés económico de Israel³⁴.

Nicaragua: Las ventas de armamento efectuadas por Israel a América Central, fueron relativamente no controversiales hasta el estallido de la insurrección en contra del dictador Anastasio Somoza.

Desde septiembre de 1978, cuando Estados Unidos suspende la ayuda militar a Somoza, hasta el momento en que es arrojado del poder en julio de 1979, Israel es el principal proveedor de armamentos de Nicaragua.³⁵ Cuando el presidente Carter

26. Newoutlook, March-April 1984, p 20.

27. Ibid., p 19.

28. Latinamerica Press, August 4, 1983, p 1.

29. ISLA, May 6, 1984, p 2272.

30. Informe Latinoamericano, 13 enero 1984, p 1.

31. Informe Latinoamericano, 11 mayo 1984, p 207.

32. Latin America, Weekly Report, May 4, 1984.

33. Newoutlook, March-April 1984, p 20.

34. Informe Latinoamericano, 13 enero 1984, p 1.

35. ISLA, May 27, 1984, p 229.

suspende la ayuda militar a Nicaragua, por las presiones ejercidas por los activistas de los Derechos Humanos, Israel pasa a ocupar el vacío proveyendo el 98% de las necesidades de armamento del régimen en sus meses finales.³⁶

El apoyo decidido que entregó Israel a la dictadura de Somoza, a través del embarque de armamento y la compra de productos agrícolas, hizo que varios observadores, aún dentro de Israel, vieran la abierta hostilidad del gobierno y los medios de comunicación israelíes para con los Sandinistas como una actitud política obtusa, lo que a su vez ha animado a los Sandinistas a desarrollar lazos de unión con la OLP y a romper relaciones diplomáticas con Israel.³⁷

Las simpatías de Israel con la dinastía Somoza se inician durante la Guerra de la Independencia, cuando Somoza padre vende a este país 5.000 fusiles dados de baja. Algunos años más tarde los israelíes retribuirán con creces esta oportuna ayuda, vendiendo a Somoza 45 automóviles blindados T 17 Staghound, 10 tanques M4 Sherman y un número similar de carros semioruga M2 y M3A1 adquiridos en diversas partes y que harían de la Guardia Nacional una de las FF.AA. más poderosas de Centroamérica.³⁸

La relación de Israel con Nicaragua no terminó con la caída del dictador Anastasio Somoza; medios de prensa han señalado insistentemente que Israel estaría proporcionando armas a los contrarrevolucionarios nicaragüenses (que formarían parte del arsenal capturado a la OLP, durante el último conflicto en el Líbano), lo cual ha sido desmentido por Israel.³⁹

Es sabido que frente a la negativa del Congreso, para proporcionarle al gobierno de Reagan los recursos destinados a ayudar a los contrarrevolucionarios nicaragüenses, éste habría solicitado apoyo a los empresarios privados y a los gobiernos de Arabia Saudita e Israel.⁴⁰

Con respecto al armamento que Israel proporcionó al gobierno de Somoza, la información existente es contradictoria especialmente en lo relacionado a la cantidad. La información del Cuadro No. 5 es la más actual y en ella hay que considerar el retiro de parte del equipo israelí por la escasez de repuestos.

El Salvador: En 1973, un acuerdo con este país para modernizar su fuerza aérea, constituyó el primer gran contrato internacional en el que participa la Industria Aérea de Israel (IAI). Antes de este acuerdo, fundamental, las ventas de armas de Israel a Latinoamérica eran mínimas y consistían en la venta de partes, repuestos y armas livianas.⁴¹

Entre 1972 y 1977, Israel proveyó el 81% de las compras de armas efectuadas en el exterior por El Salvador, y el 98% de las compras realizadas por el gobierno de Somoza.⁴²

La compra por parte de El Salvador de aviones israelíes de transporte, entrenamiento y caza-bombarderos —estos dos últimos tipos de fabricación francesa y modernizados por la IAI— provoca la pronta reacción de Honduras (la guerra del fútbol en 1969, no ha sido olvidada al menos por los militares) que no tarda en negociar la

36. The Jerusalem Post, Internacional Edition, April 29-May 6, 1984, p 14.

37. Latinamerica Press, August 4, 1983, p 2.

38. English, Adrian J: Armed Forces of Latin America, op.cit., p 328.

39. Ver: Manchester Guardian, May 6, 1984, p 8; Svenska Dagbladet, 7 May, 1984, p 4; Time, May 7, 1984, p 27.

40. Dagens Nyheter, 15 April 4, 1983, p 1.

41. Latinamerica Press, August 4, 1983, p 1.

42. Dixon M, Jonas S. (Editors): Revolution and Intervention in Central America, op.cit., p 205.

compra de aviones israelíes de mayor capacidad que los adquiridos por El Salvador (sobre el armamento israelí en América Central: Ver Cuadro No. 5).

En las compras militares realizadas por El Salvador a Israel hay que mencionar las bombas de napalm, las cuales fueron vendidas hasta el año 1981.⁴³

En el año 1981 Israel acordó proporcionar a El Salvador un crédito militar por 21 millones de dólares, siendo probable que correspondiera a una operación triangular con origen en los Estados Unidos.

Los lazos entre El Salvador e Israel pueden deducirse de la decisión tomada por el gobierno salvadoreño de trasladar su sede diplomática desde Tel Aviv a Jerusalén, en junio de 1983, lo que señala el interés de El Salvador por aumentar la cooperación con Israel. Este país habría acordado participar en el desarrollo de proyectos agrícolas y, potencialmente, proveer asistencia militar; también se ha especulado sobre la posibilidad de que Israel prestara su cooperación para entrenar las fuerzas de seguridad internas.⁴⁴

Honduras: Tratando de superar las compras de aviones realizadas por El Salvador, Honduras adquiere aviones supersónicos modernizados por la IAI.

En diciembre de 1982, el General A. Sharon firmó un acuerdo de cooperación militar con el hombre fuerte del régimen hondureño, el General Gustavo Alvarez (destituído en marzo de 1983). Tegucigalpa se comprometió a adquirir material bélico por valor de 25 millones de dólares; Israel, por su parte, enviaría 50 asesores militares para enseñar el manejo del equipo.⁴⁵

El ejército hondureño ya utiliza fusiles Galil y pistolas ametralladoras Uzi, mientras que la fuerza aérea, considerada la mejor de Centroamérica, cuenta con transportes Arava y cazabombarderos Super Mystere. Existen planes de reemplazar estos cazabombarderos, debido a que carecen de los equipos electrónicos necesarios para superar, tal vez, las defensas antiaéreas nicaragüenses que cuentan con misiles soviéticos 5A-6 y 5A-7.⁴⁶

El general Alvarez había explorado aviones Northrup F-5, pero el intento fue frustrado por el Congreso de Estados Unidos, por lo cual se prefirió obviar el problema, adquiriendo aviones israelíes del tipo Kfir, operación posible de financiar, según la idea de Israel, con créditos norteamericanos para la defensa utilizables en terceros países.

No ha sido posible confirmar la entrega de estos aviones, existiendo la presunción de que pueden ser entregados en cualquier momento. Hay que recordar, que estos aviones están equipados con un motor estadounidense, General Electric JA-79, por lo que se requiere la aprobación del gobierno de Estados Unidos para efectuar la entrega.

Por otra parte se asegura que Israel convino la venta a Honduras de tanques Sherman modernizados por este país; es probable que se trate del model M-51 conocido como Super-Sherman.⁴⁷

Honduras ha sido transformado en un punto vital de apoyo a la política de Reagan para la región; la creación de una nueva Escuela de las Américas y las afirmaciones de que armas vendidas por Israel a Honduras, habrían terminado en manos de los contrarrevolucionarios nicaragüenses confirman esta posición. Hay que recordar

43. New Outlook, March-April 1984, p. 20.

44. Dixon M., Jonas S. (Editors): Revolution and... p. 205.

45. Franja, No. 28, Marzo-Abril 1983, p. 10.

46. Informe Latinoamericano, 17 diciembre 1982, p. 159.

47. Informe Latinoamericano, 22 junio 1983, p. 327.

que durante la visita del general A. Sharon a Honduras, éste propuso el envío de armas capturadas a la OLP en el Líbano, con la condición que el gobierno hondureño pagara los gastos de transporte.⁴⁸

Costa Rica: El Ministro de Relaciones Exteriores de Israel, Itshak Shamir, visitó Costa Rica pocas semanas después que el general A. Sharon recorriera América Central. En ese entonces, se firmó un acuerdo entre Israel y Costa Rica para la preparación de un cuerpo de seguridad anti-terrorista en el seno de la policía nacional.⁴⁹

La existencia de un proyecto de defensa y colonización planificado por Estados Unidos e Israel para la zona norte de Costa Rica fue revelado por el "Washington Post" en febrero de 1983. El objetivo no declarado de este proyecto sería producir en conjunto con la militarización de Honduras, el aislamiento físico de Nicaragua.

Las excelentes relaciones diplomáticas de Costa Rica con Israel quedaron demostradas en febrero de 1983, cuando este país procedió también a trasladar su embajada desde Tel Aviv a Jérusalem.

Como en el caso de Honduras, Israel ofreció a Costa Rica una cantidad elevada de armas capturadas a la OLP en el Líbano, a cambio de las cuales sólo debía sufragar el costo de transporte hasta el territorio costarricense.⁵⁰

En una entrevista publicada por un diario sueco,⁵¹ un coronel de la Policía Nacional señalaba que aproximadamente la mitad de la oficialidad era entrenada en los Estados Unidos y el resto en Taiwan e Israel; agregaba además que este cuerpo de policía había recibido un obsequio del gobierno israelí consistente en 500 fusiles automáticos Galil.

Guatemala: En ningún otro lugar la implicación de Israel es más profunda que en Guatemala. Desde 1977 a 1981, fue el único proveedor mundial de armamento a Guatemala (Estados Unidos reanuda la ayuda militar a este país en junio de 1984). También ha estado proporcionando asistencia técnica en inteligencia, telecomunicaciones y contrainsurgencia.⁵²

La cooperación de Israel con las fuerzas represivas guatemaltecas ha sido sustancial, lo cual ha posibilitado que éstas aumenten sus operaciones contra los revolucionarios. En este sentido, Israel instaló un moderno sistema de computadoras, programadas para el procesamiento de información policiaca, las que son operadas por expertos israelíes.⁵³ Recientemente la Policía Nacional anunció un plan de contrainsurgencia preparado por asesores israelíes para la capital del país. Este consistiría en una sectorización de la ciudad; por cada cuatro manzanas existiría una dotación de ocho policías y una organización vecinal de vigilancia, similar a las Patrullas de Autodefensa Civil existentes en las zonas rurales. La información de un censo de población, por realizarse, piensa integrarse con un sistema computarizado de vigilancia de domicilios y control de visitas y vehículos.

En lo que respecta a las Fuerzas Armadas, los asesores israelíes introdujeron en Guatemala sus experiencias de lucha antiguerrillera en otros países del Tercer Mundo, especialmente Namibia y Zimbabwe.

48. Gramma, Resumen Semanal, 17 de diciembre 1983, p 2.

49. Franja, No 28, Marzo-Abril 1983, p 9.

50. Dagens Nyheter, 16 May 1984, s 14.

51. Dagens Nyheter, 16 May 1984, s 14.

52. Latinamerica Press, August 4, 1983, p 2.

53. Gramma, Resumen Semanal, 18 de diciembre 1983, p 2.

54. Mesoamerica, Vol. 3, No 10, Otober 1984, p 5.

Los Kaibiles (fuerzas especiales del ejército) utilizan tácticas de contrainsurgencia, perfeccionadas por los servicios de inteligencia israelíes que incluyen la despooblación de amplias regiones mediante el terror.⁵⁵

Con la asistencia del Jefe del Estado Mayor de Guatemala, General Rodolfo Lobos, un delegado del Consejo de Comandantes de Bases Militares, el Coronel norteamericano Jean Gorovit, un alto oficial israelí y el embajador de Israel en Guatemala, se acordó la realización de dos planes entre el 10 y 12 de diciembre de 1983. El primero llamado Plan de San Marcos o de pacificación, contempla la liquidación de la insurgencia con la ayuda de 200 asesores militares israelíes encargados de entrenar las fuerzas especiales en la base militar de Santa Cruz de El Quiché y las Brigadas de Operaciones Especiales de la Policía Nacional.

Es importante hacer notar que en este plan, el agregado militar de Estados Unidos se haría cargo de los Comandos de guerra irregular de las bases más importantes, al tiempo que el Coronel norteamericano Henry Kuz tomaría el mando de las tropas Kaibiles, con su Estado Mayor en Chimaltenango.⁵⁷

El Plan de Amatitlán (segunda etapa del plan secreto estadounidense-guatemalteco-israelí), se refiere a todos los acuerdos para el desarrollo económico y social sobre la base de las llamadas inversiones dirigidas y con un plazo de tres años renovables. Con una inversión inicial de 80 millones de dólares por parte de Israel, 210 millones de dólares provenientes de Estados Unidos y capital guatemalteco en cantidad no especificada, se propone desarrollar industrialmente dos regiones: 1) Guatemala - Escuintla con una superficie de 6.510 km. cuadrados y 2) Puerto Barrios - Livingston que comprende una superficie de 9.038 km. cuadrados. Además incluye la concesión de grandes extensiones de tierra a empresas agrícolas estadounidenses en los departamentos de Alto Verapaz, Sololá, Chimaltenango y El Quiché, unos 23.000 km. cuadrados en total, que actualmente son zonas de combate.⁵⁸

De acuerdo con el proyecto confidencial revelado por el Servicio de Información y Análisis de Guatemala (SIAG), en la primera región se desarrollará la industria pesada, maquinaria, textiles y ensamblaje, la que para 1987 estará produciendo aviones militares del tipo Kfir, mientras que el segundo polo desarrollará la industria petroquímica y metalúrgica.⁵⁹

Guatemala está produciendo bajo licencia los rifles de asalto israelíes Galil en una planta situada en Coban, Alta Veracruz, ciudad natal del ex-presidente Romeo Lucas García.⁶⁰ Inicialmente esta planta comenzó produciendo munición 7,56 mm. para los fusiles automáticos US M-16 y Galil; posteriormente partes del fusil Galil y finalmente la producción total de éste.

La participación israelí en el aprovisionamiento de armamento no comprende sólo a las Fuerzas Armadas de Guatemala, sino también a las Patrullas de Autodefensa Civil (150.000 campesinos pobremente armados, más por desconfianza que por falta de recursos). Recientemente las autoridades portuarias de Florida descubrieron, en un barco en ruta de Israel a Guatemala, una partida de 12.500 viejos fusiles Mauser, lo que fue descrito como una operación privada⁶¹ destinada con seguridad a elevar la capacidad de fuego de dichas patrullas.

55. Punto Final, Internacional, No 196, 1981, p 5.

57. Agencia Latinoamericana de Información- ALAI, año 8, No 60, 29 junio de 1984, p 956.

58. Ibid.

59. La Voz, 17 de mayo 1984, p 14.

60. Newoutlook, March-Abril 1984, p 20.

61. Informe Latinoamericano, 13 de enero 1984.

En junio de 1983, la misión diplomática israelí en Guatemala admitió que su gobierno presta asesoría al ejército guatemalteco en el programa de aldeas estratégicas, similares a las creadas por Estados Unidos en Vietnam. Empero, un vocero de la embajada negó que la asistencia se realice a través de asesores militares, sino con "personal altamente especializado" en reubicación de habitantes en áreas devastadas por conflictos bélicos.⁶²

Actualmente operan en Guatemala 152 transnacionales norteamericanas, en distintas actividades y servicios, en tanto que Israel opera en Guatemala a través de la firma Eagle Military Gear Overseas de Tel Aviv, que se dedica a la venta de armas y con intereses en la fábrica de municiones y fusiles que la institución castrense posee en Alta Verapaz, desde mediados del año pasado. Así también la firma Tadiran Israel Electronica Industries Limited, instaló todo el servicio de computación del ejército que ha permitido el fichamiento del 80% de la población del país.⁶³

Dentro de la estrecha amistad entre Israel y Guatemala, cabe destacar también la asistencia de Tel Aviv en la instalación de la Escuela de Transmisiones y Electrónica de la Armada, en 1981. Esta Escuela posee un material altamente sofisticado, como lo es el sistema de radares de fabricación israelí, capaz de detectar un carro blindado a 120 km. o una persona a 20 km.⁶⁴

CUADRO No. 5

Armamento Israelí en Uso en América Central

El Salvador	Aviación	:	11 Duragan 18 Super Mystère 5 Arava
	Otro	:	200, 80 mm cohetes antitanque 200, 9mm Sub ametralladora Uzi
Guatemala	Aviación	:	8 Arava
	Blindados	:	10 RBY-1
	Otros	:	— 106 y 107 mm morteros 15000 Fusil ametralladora Galil — UZI
Honduras	Aviación	:	12 Super Mystère 2 Arava 1 West Wind
	Blindados	:	12 RBY-1
	Otros	:	9 106 mm, 10 107 mm, 16 160 mm morteros.
Nicaragua	Aviación	:	1 Arava
	Marina	:	4 lanchas Dabur
	Otros	:	— Galil y — Uzi
Panamá	Aviación	:	1 West Wind

Fuente: Sobre la base de "The Military Balance 1984-1985", London, 1984 y Nacla Vol XVI No 1 January — February 1982, New York.

62. Gramma, Resumen Semanal, 18 de diciembre 1984, p 2.

63. Agencia Latinoamericana de Información-ALAI, año 8 No 60, p 956.

64. Franja, No 28, p 10.

Vendedores de Armas y Asesores Militares Israelíes

Un vocero de la embajada israelí en Estados Unidos declaró hace algún tiempo que "en toda Centroamérica no hay asesores, instructores o expertos militares de su país". Dijo no conocer si personal militar retirado israelí estuviese trabajando en la región, y describió algunos de los israelíes que viven en la región como vendedores de armas, que enseñan a sus clientes el uso de éstas.⁶⁵

A este respecto es importante recordar que el diario israelí "Davar" indicó que más de 20 vendedores de armas israelíes están estacionados en Latinoamérica.⁶⁶

Algunos de los nombres conocidos de vendedores de armas israelíes en la región son los de David Marcos Katz, quien tiene su centro de operaciones en México y que ha recibido contratos de compra de armamento para Guatemala.

Otro nombre conocido es el de Arye Gengar, encargado de la coordinación de las operaciones comerciales de la empresa Eagle Military Gear Overseas con oficinas en la Ciudad de Guatemala. Esta empresa, aparte de tener intereses en la fábrica de municiones y fusiles de Alta Verapaz, también se dedica a la venta de armamento.

Finalmente, el importador de armas y Cónsul Honorario de Israel Ernesto Liebes, muerto por la guerrilla salvadoreña, acusado de criminal de guerra por el rol jugado en la muerte de miles de civiles salvadoreños.⁶⁷

Hay que hacer notar que la mayor parte de los agentes de ventas de las empresas de armamento son ex-militares. La existencia o no de asesores militares de Israel en Centroamérica es un tema sobre el cual, a falta de información oficial fehaciente, se especula frecuentemente. En primer lugar se piensa que la gran mayoría de estos asesores serían militares retirados en misión oficial. Es decir su presencia estaría ratificada en los acuerdos de venta de armamento y de cooperación técnico-militar. Un porcentaje menor de los asesores militares habría sido contratado en forma privada para la protección personal de altas autoridades de gobierno y de adinerados hacendados, banqueros e industriales de la región.

Acerca de la presencia de estos ex-militares israelíes en Latinoamérica, el matutino "Davar" señala que: oficiales retirados del ejército israelí, por salarios mensuales que oscilan entre 6.500 y 7.000 dólares mensuales, sirven a presidentes y líderes de Iberoamérica. Los militares, generalmente de alta graduación se encargan de la custodia personal de sus empleadores, o de salvarles en caso de golpe de Estado, agregó el diario cuya información se basa en declaraciones de un ex-militar que terminó su contrato y regresó a Israel.

Un presidente de Guatemala fue salvado por un oficial israelí que logró trasladarlo a Miami, a causa de un golpe de Estado. Los militares judíos no intervinieron en combates y su tarea consiste en asesorar a sus empleadores. Estos militares retirados son ex-jefes de unidades de élite del cuerpo de paracaidistas y del cuerpo "Golaní" de infantería. En algunos casos preparan militarmente a la guardia personal de presidentes de Sudamérica y América Central, y a comandos para la lucha urbana o en la selva.⁶⁸

Por otra parte se ha señalado que comandos del ejército, retirados y de la reserva, han sido contratados por firmas privadas fantasmas para asistir a los rebeldes nicaragüenses.⁶⁹

65. ISLA, May 27, 1984, p 14.

66. Latin America Weekly Report, May 16, 1980, p 9.

67. El País, Edición Internacional, 10 de marzo 1983, p 8.

68. La Voz, 12 de abril 1984, p 14.

69. Time, May 7, 1984, p 27.

El número de asesores militares adjuntos a programas de ventas militares o de cooperación técnico-militar, que durante los últimos años han sido reportados por diversas fuentes informativas, es el siguiente: El Salvador 100, Honduras 50, Guatemala 200 asesores militares israelíes —de los cuales entre 25 y 40 miembros trabajaban en los servicios secretos guatemaltecos— y Costa Rica con 30 asesores.⁷⁰

Existen sólo dos países en los cuales no se ha informado de la presencia de asesores militares israelíes; es el caso de Panamá y Nicaragua durante la época de Anastasio Somoza, quien solamente recibió armamento aunque no contó con asesores militares.

La imagen de Israel en América Central y su Autopercepción

La situación actual se encuentra dominada por la imagen de Israel como un vendedor de armas cualquiera, que no vacila en proveer de armamento a gobiernos condenados por violaciones a los Derechos Humanos. Este sería el caso de la mayor parte de los gobiernos de Centroamérica.

Esta percepción no es sólo de los latinoamericanos sino que es también compartida por importantes medios de comunicación y opinión pública de USA. Frecuentes son los artículos relativos a la venta de armamento por parte de Israel a los gobiernos de la región y hasta en el Congreso de los Estados Unidos es posible escuchar opiniones tales como “Los Estados Unidos vende armamento a su amigos; Israel se los vende a quien tenga divisas”.

Los antecedentes entregados en este trabajo hacen poco creíbles la posibilidad de que Israel proporcione armamento a un país, sin antes por lo menos informar a los Estados Unidos. Para muchos las ventas militares de Israel a América Central forman parte de la estrategia político-militar de Estados Unidos en la región.

La imagen del pueblo judío ligada al holocausto de la segunda Guerra Mundial, es reemplazada por la del soldado israelí que domina el arte de la guerra relámpago, con la cual ha vencido a los países árabes.

Un buen ejemplo de la visión del soldado israelí existente en círculos militares latinoamericanos, la tenemos en la declaración del jefe del Ejército Guatemalteco, Benedicto Lucas García, quien señalaba en 1981: “Admiramos a Israel, consideramos al soldado israelí el mejor del mundo en la actualidad y lo tenemos como modelo y como ejemplo” (72).

Otro ejemplo que muestra la idea de Israel en América Central lo da una periodista israelí quien señala en un artículo que “pocos nicaragüenses sabían algo de la situación en el Medio Oriente, el año 1983. La mayor parte nunca había escuchado la palabra “Shalom”, pero que recordaban las palabras “Uzi” y “Galil” correspondientes a las armas de fabricación israelí que poseía la Guardia Nacional durante la tiranía de Somoza”(73).

¿Cuál es la autopercepción de Israel? Durante mucho tiempo Israel se consideraba a sí mismo, como una nación pequeña sin ambiciones coloniales, que no constituía amenaza alguna para ninguna nación. Una nación democrática que había combinado exitosamente el desarrollo y la libertad. Que su aporte principal a la cooperación lo constituía la exportación de conocimiento.

70. Ver: Latinamerica Press, 4 August 1983, p 2; Agencia Latinoamericana de Información- ALAI, año 8, No 60, p 956; Gramma, Resumen Semanal, 26 noviembre 1984, p 11; Dagensd Nyheter, 24 April 1984, s 24.

71. ISLA, May 27, 1984, p 27.

72. Franja, No 28, Marzo-Abril 1983, p 10.

73. The Jerusalem Post, International Edition, April 29-May 6, 1984, p 14.

La pequeña nación, “el David bíblico”, tiende a transformarse en el “macho israelí”, de un poder omnipotente capaz de manifestar su capacidad en cualquier conflicto regional(74).

El catedrático judío Yehushua Leibowitz ha señalado que la guerra de los Seis Días determinó un cambio en la sociedad judía, reemplazando la tradicional actitud de defensa por la de conquista, lo cual ha determinado que mediante la fuerza se mantenga un dominio sobre la población y territorios conquistados. Importantes problemas son descuidados para dar prioridad a lo militar.

No existe mucha discusión acerca de que en Israel hay democracia, más sobre el carácter de ésta pareciera haber ciertas diferencias por cuanto algunos señalan que se trata de una **guarnición** democrática. Es indudable que el hecho de encontrarse rodeado de países hostiles y en frecuentes guerras ha favorecido la estructura militar en la sociedad y el aumento de la mentalidad agresiva en parte de la población.

La dualidad presente en este estado militar democrático tiende a desaparecer cuando lo militar tiende a prevalecer como lo fundamental. Este proceso se inicia según algunos con la Guerra de los Seis Días y tiene su reflejo en América Latina, cuando se reconoce que una de las motivaciones del Programa de Cooperación Técnica de Israel, en la época que dependía del Ministerio de Defensa, habría sido buscar contacto con el centro del poder político como con la élite militar de estos países (76).

Shai Tadmor vocero de la Industria Aérea de Israel ha declarado que “las exportaciones militares de Israel son una fuente de cooperación internacional pacífica, porque entrenamos gente y transferimos alta tecnología” (77), aceptando una vez más el hecho de que Israel no sólo vende armas sino que también capacita personal militar.

El periodista israelí, Ioav Karmi, que con más insistencia ha escrito sobre las relaciones con América Latina y África, considera que “Israel no tiene mucho que ofrecer al Tercer Mundo fuera de lo militar”.

El uso de la fuerza física en la solución de los conflictos ha significado que Israel vea desdibujada su imagen como nación guiada por un propósito superior. Cada vez son más los israelíes que consideran que Israel es una nación como cualquier otra (79). Observadores internacionales señalan que Israel no debiera ser visto en una posición moral superior a otras naciones del mundo y que su política exterior debiera estar sujeta a idéntico escrutinio que la de otras naciones (80).

III. Conclusión

La presencia de Israel en Centroamérica es difícil de entender sin un análisis de algunas particularidades de Israel como lo son su aislamiento regional y la significación de la Defensa de la nación.

Israel está formado por un pueblo que en gran parte de su historia ha experimentado la inseguridad, el aislamiento y la persecución. Por lo tanto, la concepción de ser un Estado sitiado y su énfasis en la Defensa del país no pueden extrañar en estas circunstancias.

74. Le Monde Diplomatique, en Español, Octubre 1983, p 24.

75. Dagens Nyheter, 27 augusti 1984, s 10.

76. Shapira Y. op.cit., p 24.

77. Le Monde Diplomatique, en Español, Octubre 1983, p 24.

78. Ibid.

79. Dagens Nyheter, 2 December 1984, s 13.

80. Newoutlookin March-April 1984, p 22.

Las consideraciones anteriores hacen de Israel una democracia militarizada, donde lo militar tiende a ganar cada vez mayor influencia sobre los aspectos morales y éticos, los que son subordinados como en la gran mayoría de los países a los intereses del Estado.

En sus relaciones exteriores Israel puede ser caracterizado por su posición respecto a las grandes potencias y la que adopta frente a los países del Tercer Mundo.

Los lazos de unión con occidente y el capitalismo hacen de Israel un aliado de Estados Unidos, aunque no incondicional.

La voluntad de salvaguardar sus propios intereses, al tiempo que reafirma su compromiso con el Oeste, lleva a Israel a mantener excelentes relaciones con Sudáfrica. Si consideramos que el pueblo judío ha sufrido el racismo y los sudafricanos lo practican sobre la población negra, estas relaciones parecieran ser una incoherencia.

Las relaciones con el Tercer Mundo tienen un carácter complementario. El espacio político-económico que proporcionan le permiten a Israel fortalecer su posición internacional y la industria ligada a la defensa.

El interés relativo de las relaciones con el Tercer Mundo queda demostrado en el énfasis en los beneficios inmediatos, si consideramos que las ventas militares adquieren mayor importancia, a sabiendas de que en el largo plazo este comercio daña enormemente la imagen del país.

Israel utilizó hábilmente la cooperación técnico-agrícola para ampliar sus relaciones con los países no industrializados lo que le permitió ganarse las simpatías de muchos pueblos de África y América. La entrega de conocimiento constructivo pudiera haber sido una base de amistad permanente con estos pueblos que no tienen nada que hacer con las dificultades del pueblo judío y las pugnas de poder entre las grandes potencias.

En la perspectiva de Israel su relación —política, militar— con los países de América Central es de carácter periférico, aún en el contexto de los países del Tercer Mundo.

¿Cómo se explica entonces la presencia de Israel en la región?. El primer factor que hay que considerar es la categoría de enfrentamiento mundial que le asigna a esta crisis regional los Estados Unidos.

Por otra parte los regímenes del área solicitan la ayuda de USA para detener la insurrección regional, la cual debe ser proporcionada si se desea seguir contando con la confianza de las burguesías militares.

Las dificultades internas que USA ha enfrentado, en determinados momentos, para proporcionar esta ayuda militar a sido la oportunidad de algunos países aliados para mostrar su habilidad y grado de lealtad a USA.

Israel inicia sus ventas militares a la región, no tanto por los beneficios económicos inmediatos sino por los beneficios políticos en el corto plazo y la posibilidad de buenos negocios en el futuro.

El proporcionar armamento a gobiernos condenados por la opinión internacional a causa de las violaciones de los Derechos humanos, le ha significado a Israel ganar gran prestigio como proveedor de armamento entre las dictaduras del continente.

81. Para mayor información sobre la industria militar israelí ver *Military Technology* 5/84 pp 64-67. *Defence Update* No 36, 1983, *Air Combat* Vol 12 número 3 may 1984.

82. *Latinamerica Press*, Vol. 15, No 29, August 4, 1983, op. cit., p 1.

83. *Nacla* Vol. XVI, No 1 January-February 1982, op. cit., p 50. *International Defense Review*, Vol. 16, No 7, 1983, op. cit. p 910.

Como se señalaba anteriormente las ventas militares de Israel a Centroamérica son de valor reducido en comparación a las ventas a América del Sur. La importancia de estas ventas radican en el compromiso político que asume este país al realizarlas.

El caso de Nicaragua constituye un buen ejemplo de este compromiso político si consideramos que así como Somoza recibió armamento israelí hoy son los rebeldes nicaragüenses a los que se proporciona armamento.

La posibilidad que Israel discuta con el Grupo Contadora la disminución de las ventas militares a Centroamérica, revela la habilidad política de los israelíes que pretenden sacar ventajas de una situación difícil de mantener, por cuanto los Estados Unidos ya no tienen problemas para entregar armamento a la región.

Anexo No. 1

La Industria Aérea de Israel Ltda.

Es la mayor empresa de Israel; en ella están empleados 21.500 personas. En sus plantas se producen los viones Kfir-C7; el transporte STOL Arava y el avión de patrullaje Westwind. También son producidos por esta industria misiles teledirigidos, sistemas de defensa terrestre, dirección de tiro, navegación y de defensa electrónica. Además hay que considerar la renovación de aviones.

Industrias Militares de Israel.

Pionera de la industria militar del país (fundada en 1933), emplea en sus 31 plantas cerca de 14.500 personas. Los productos fabricados incluyen misiles, sistemas de armas, armas cortas, y todo tipo de munición para artillería, cañones para carros de combate, morteros y bombas aéreas. Entre los productos más conocidos de esta industria están las ametralladoras de bajo calibres UZZI, el rifle de asalto GALIL 5,56 y 7,92 y munición de energía cinética para carros de combate.

Empresa para el Desarrollo de Armamentos/RAFAEL.

Constituye el organismo más importante para la investigación y el desarrollo de nuevos sistemas de defensa, y la mejora de los existentes. Aproximadamente 5.000 personas laboran en las oficinas, laboratorios y talleres de esta institución.

Unos pocos productos de RAFAEL son ofrecidos al mercado internacional (únicamente aquellos productos en serie), siendo el caso de los misiles aire/aire SHAFRIR Y PYTHON 3 o la computadora de artillería DAVID.

Astilleros de Israel Ltda.

El embargo francés en 1967 y el cambio de concepción en la marina israelí en cuanto al tipo de fuerzas navales necesarias para la defensa marítima (cambiar el tipo de naves de guerra de fragatas y destructores a lanchas rápidas misileras), va a tener una gran importancia en el desarrollo de esta industria. Uno de los primeros efectos de esta situación fue la construcción, a comienzos de los años setenta, de la lancha misilera tipo SAAR-4 equipada con el Sistema de Armas Gabriel, que pasó a constituir la embarcación más moderna en su tipo de Occidente.

El desarrollo de este tipo de embarcaciones ha continuado tanto en los astilleros estatales como privados. Entre los nuevos tipos se pueden mencionar las lanchas misileras SAAR-5, DEVORA y DABUR. Finalmente hay que recordar que en estas

embarcaciones se integran productos de otras empresas como el Sistema de Misiles Gabriel (mar/mar) de la Industria Aérea de Israel, el misil SHAFRIR (superficie/aire) de la Empresa RAFAEL y los sistemas de dirección automática de Elbit.

Maestranzas de las Fuerzas Armadas de Israel.

Encargada de la renovación y desarrollo de vehículos armados y cañones de grueso calibre. Entre los programas de esta empresa se cuentan la renovación de los tanques, vehículos armados y piezas de artillería auto-propulsadas de fabricación soviética capturados en guerra y también una gran cantidad de blindados fabricados en los Estados Unidos, Francia e Inglaterra.

Tadiran Ltda.

Es una empresa privada que figura entre los grandes productores de electrónica del mundo y cuya producción en el campo militar cubre casi todos los aspectos de la defensa electrónica. En esta empresa trabajan 9.500 personas (81).

En la actualidad por los menos 31 Compañías multinacionales participan en la industria militar israelí. Esta industria es especialmente dependiente del Gobierno de los Estados Unidos en lo que se refiere a transferencia de tecnología, ayuda y créditos militares, y acuerdos de exportación y reexportación (82).

La dependencia tecnológica de Israel con respecto a los Estados Unidos puede ser ilustrada con algunos ejemplos: los misiles SHAFRIR 1 y 2 (aire/aire) son una copia de los misiles AIM-90G y AIM-9L, producidos por U.S. Corporation. RAYTHEON. El modelo de avión WESTWIND fue patentado en EE.UU. siendo comprada la licencia por Israel en 1967. Finalmente está el proyecto del avión Lavi desarrollado con U.S.Gruman (83).

Anexo No. 2

Armamento de reserva o dado de baja por Israel y probablemente en Venta

Tanques medianos:	440 T 54/55 — Unión Soviética
	65 P 76 — Unión Soviética
	200 Super Sherman — Israel
	100 AMX — Francia
Aviones caza:	130 A4 Skyhawk — Estados Unidos

Fuente: The Military Balance 1983—1984, The Almanac of World Military Power.

Bibliografía

- Allen, Harry S; Volgyes, Ivan. (Editores): Israel, The Middle East and U.S. Interests. New York 1983
- Ben-Gurion David: The Jews in their Land. London 1966.
- Chomsky, Noam and Herman, Edward S: The Washington Connection and Third World Fascism. Boston 1979
- Diskin, Martin. (Edited by): Trouble in Our Backyard. New York 1983.
- Dixon, Marlene and Jonas, Susanne: Revolution and Intervention in Central America. California 1983.
- Dunkerley, James: The Long War Dictatorship & Revolution in Salvador. Great Britain 1982.
- English, Adrian J: Armed Forces of Latin America. London 1984.
- Erisman, Michael. (Edited by): The Caribbean Challenge U.S. Policy in a Volatile Region. USA 1984.
- Holland, Stuart and Anderson, Donald: Kissinger's Kingdom? A Counter Report on Central America. Nottingham 1984.
- Husain, Azim: The West, South Africa and Israel: A Strategic Triangle. Third World Quarterly, Vol. 4, No 1, January 1982.
- Gansler, Jacques S: The Defense Industry. USA 1980.
- Grabendorff, Wolf; Krumwiede, Heinrich W and Toot, Jörg: Political Change Dimensions. USA 1984.
- La Feber, Walter: Inevitable Revolutions - The United States in Central America. New York 1983.
- Lainkin E, Judith: Jews of Latin American Republics. USA 1980.
- Lissak, Moshe. (Edited by): Israeli Society and its Defense Establishment. The Journal of Strategic Studies, Vol. 6, No 3, September 1983. Special Issue.
- Motroson, M: Israel's Penetration into Latin America. International Affairs. 4 April, Moscow 1983.
- Meissner, Frank: Israeli Technical Cooperation in Agriculture. The Jerusalem Journal of International Relations. Vol. 6, No 3, 1982-1983.
- Newbold, Richard A: Crucifixion by Power. Austin 1982.
- Nyrop, Richard F. (Edited by): Israel a Country Study. Washington 1979.
- Serrano, Marcela: la Transferecia de Armamento a Centroamérica y sus Consecuencias Internacionales. Foro Internacional, No 88, abril-junio 1982.
- Shapira, Yoram: Israel's International Cooperation Program with Latin America: Political Angle. Inter-American Economic Affairs. Vol. 30, No 2, 1976.
- Slaughter, Richard A: Crucifixion by Power. Austin 1982.
- Spiegel, Steven L. (Edited by): The Middle East and Western Alliance. Los Angeles 1982.
- Oded, Arye: Africa, Israel and Arabs: On the Restoration of Israeli-African Diplomatic Relations. The Jerusalem Journal of International Relations, Vol. 6, No 3, 1982-1983.

Otras publicaciones consultadas:

- Tecnología Militar, Vol. 6, No 4, 1984, Rep. Federal Alemana.
- The International Institute for Strategic Studies: The Military Balance 1984-1985, London.
- Moore, John R.N. Captain. (Edited by): Jane's Fighting Ships 1984-1985, England.
- Hamerman, Gay. (Coordinating Editor): The Almanac of World Military Power. California 1980.